بيان القدرات | U.S.–INTERNATIONAL MARKET ENTRY & BUSINESS DEVELOPMENT

EastWest Global Business Solutions

ربط الشركات الأمريكية والشركات الدولية والمستثمرين بدعم عملي لدخول السوق، وعلاقات تجارية، وموارد محلية موثوقة عبر الأسواق الدولية الاستراتيجية.

نظرة عامة على الشركة

شركة EastWest Global Business Solutions هي شركة دولية لتطوير الأعمال والاستشارات مقرها الولايات المتحدة. ندعم الشركات ورواد الأعمال والمؤسسات والمستثمرين الذين يسعون للتوسع عبر الحدود من خلال تنسيق استخبارات السوق، والتعارف، ودعم التنفيذ مع شبكات مهنية محلية.

كل مشاركة هي مشروع محدد: نطاق متفق عليه، ومخرجات مخرجة، وجدول زمني، وأجر، وتسليم، مصمم خصيصا لأهداف العميل وقطاعه والسوق المستهدف.

القدرات الأساسية

تأسيس الأعمال والتوسع الدولي
تقييم دخول السوق وخيارات مسار التأسيس وبحث المواقع والقنوات وتخطيط الإطلاق وتنسيق مقدمي الخدمات المؤهلين.

الشراكات التجارية وتطوير الفرص التجارية
معايير الشركاء ورسم خريطة الجهات المستهدفة والفحص الأولي والتحضير للتواصل والربط بين الأطراف التجارية والاجتماعات وتنسيق الخطوات التالية.

التجارة الدولية والتوريد والتوزيع
بحث الموردين والمشترين ومقارنة خيارات التوريد وتطوير الموزعين وتنسيق طلبات الأسعار والعينات والتعارف والمتابعة التجارية.

أبحاث السوق ودراسة الجدوى التجارية
بحث السوق والطلب والعملاء والمنافسين والقنوات والعوائق والفرص والجدوى التجارية الأولية.

دعم المستثمرين والمشروعات
تقييم المشروع تجاريًا ورسم خريطة المشاركين وأصحاب المصلحة وتنسيق المواقع والاجتماعات والمستشارين والتسليم المتفق عليه.

الامتياز التجاري الدولي وتوسع العلامات التجارية
تقييم السوق والمستهلك وبحث المشغلين والشركاء المحتملين والتعارف وتنسيق المستشارين والمتابعة التجارية.

التواصل التجاري وتنسيق المشروعات الدولية
الاجتماعات الدولية والتواصل التجاري متعدد اللغات وتوطين المواد وتنسيق مقدمي الخدمات والتوثيق وتنظيم المراحل الرئيسية.

تطوير الأعمال البحرية والملاحية
دخول الأسواق البحرية وبحث المعدات والتوريد وتطوير الموردين والموزعين والمشترين والتنسيق التجاري المرتبط بالموانئ.

التعليم الدولي وتنقل الطلاب
تطوير الشراكات المؤسسية وبحث أسواق وبرامج التعليم والتواصل وتنسيق مستندات التقديم ودعم ما قبل الوصول.

التغطية الجغرافية

أسواق التشغيل ذات الأولوية
- الولايات المتحدة (مكتب الإسكندرية)
- مصر
- تركيا
- المغرب

السعودية والأسواق قيد التقييم
- المملكة العربية السعودية (مكتب الرياض)
- الإمارات العربية المتحدة
- قطر، الكويت، البحرين، وعمان

فرص المشاريع الانتقائية
- الأردن وتونس والجزائر
- أسواق أوروبية مختارة
- أسواق أفريقية مختارة، بما في ذلك نيجيريا، السنغال، ساحل العاج، غانا، كينيا، تنزانيا، رواندا، إثيوبيا، وجنوب أفريقيا

تحتفظ إيست ويست بمكاتب في الإسكندرية بولاية فرجينيا، وإسطنبول في تركيا، والقاهرة في مصر، والرياض في المملكة العربية السعودية. وتُخدم الأسواق التي لا يوجد فيها مكتب لإيست ويست من خلال أبحاث خاصة بالمشروعات وتغطية الشركاء المحليين.

الصناعات التي تخدم

- التصنيع والمنسوجات والمنتجات الصناعية
- التجارة والتوزيع والتجزئة والعلامات الاستهلاكية
- الأعمال البحرية والموانئ والنقل والخدمات اللوجستية
- العقارات والضيافة والسياحة والإنشاءات والبنية التحتية
- التعليم والتدريب والشراكات المؤسسية
- التكنولوجيا والحلول المدعومة بالذكاء الاصطناعي
- الخدمات المهنية واللغوية وخدمات الأعمال

تجارب تجارية مختارة

- بحثت في طلب الخليج ومنطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا على شركة حلول ذكاء اصطناعي ونسقت المقدمات والمفاوضات التي أدت إلى عقدين حكوميين وخمس اتفاقيات قطاع خاص.
- حدد وتأهيل مستثمر تركي لعلامة ملابس أمريكية ودعم المناقشات من خلال اتفاقية امتياز موقعة.
- قدمت شركة تصنيع قطن مصرية إلى فندق أمريكي ونسقت تجربة العينة التي أدت إلى طلبات شهرية متكررة.
- دعم مناقشات الشراكة الأكاديمية بين جامعة أمريكية في مصر والمغرب، بما في ذلك اتفاق مع منظمة تعليمية مغربية.
- حدد المغرب ومصر لشركة إنشائية أمريكية ونسق التعريفات التي أسفرت عن اتفاقيات في المغرب وتعاون مع مطورين في مصر.
- بحث في العقارات السكنية المغربية لمستثمر أمريكي ونسق المهنيين المحليين واللوجستيات من خلال شراء شقتين في الرباط.

كيف نعمل

استكشف
فهم العميل، المنتجات أو الخدمات، الدول المستهدفة، الأهداف، الجدول الزمني، والموارد.

التقييم
تقييم إمكانات السوق، والمنافسة، والعملاء، واللوائح، والتوزيع، وحواجز الدخول، والمخاطر التجارية.

الربط
حدد العملاء والموزعين والموردين والمستثمرين والمؤسسات والشركاء الذين يحتاجهم المشروع والتواصل معهم.

التنفيذ
تنسيق التعارف، والاجتماعات، والتفاوض، والتواصل، والخطوات العملية لإطلاق السوق.

التنمية
ادعم عملاء إضافيين، وأقاليم، وشركاء، وفرص إضافية بمجرد ظهور النتائج الأولى.

التعاون مع منظمات التجارة

ترحب EastWest بالتعارف من منظمات التجارة وهيئات التنمية الاقتصادية إلى الشركات التي تسعى للحصول على مساعدة مستقلة وخاصة بالسوق. يمكننا المشاركة في مناقشات استكشافية، وتوضيح احتياجات العملاء المحتملين، واقتراح نطاق دعم مناسب.

تكمل خدماتنا ولا تحل محل المساعدة الحكومية في التصدير أو نصائح المهنيين المحليين المرخصين. لا تدعي EastWest أي تأييد حكومي أو علاقة إحالة رسمية.

الحدود المهنية

تقوم EastWest بالبحث وتقديم وتنسيق المعلومات. يتم تنفيذ الأعمال القانونية والضريبية والمحاسبية والهجرة والجمارك والأوراق المالية والعقارات المرخصة والهندسة بواسطة محترفين مؤهلين بشكل مناسب. لا تضمن EastWest التقديم أو الاتفاقيات أو المبيعات أو الموافقات أو الإرجاع.

اتصل بنا

EastWest Global Business Solutions
info@eastwestglobalsolutions.com
www.eastwestglobalsolutions.com

Offices
إيست ويست للحلول التجارية العالمية — مكتب الولايات المتحدة
5510 Cherokee Ave., Suite 300, Alexandria, VA 22312, United States
الهاتف: +1 (571) 354-1957

مكتب تركيا — إسطنبول
Barış Mahallesi, Belediye Caddesi, Ginza Avinya, No: 30, İç Kapı No: 26, Beylikdüzü, İstanbul, Türkiye

مكتب مصر — القاهرة
33 El Batrawy St., Al Manteqah Al Oula, Nasr City, Cairo 11765, Egypt

إيست ويست للحلول التجارية العالمية — مكتب المملكة العربية السعودية
Kingdom of Saudi Arabia, Riyadh, Olaya, Building No. 48, Al Huwaishel Tower, 6th Floor, Office 607
الرقم الوطني الموحد: 70551773848