DECLARACIÓN DE CAPACIDAD | U.S.–INTERNATIONAL MARKET ENTRY & BUSINESS DEVELOPMENT

EastWest Global Business Solutions

Conectar empresas estadounidenses, compañías internacionales e inversores con apoyo práctico para la entrada al mercado, relaciones comerciales y recursos locales de confianza a través de mercados estratégicos internacionales.

Resumen de la empresa

EastWest Global Business Solutions es una firma estadounidense de desarrollo y asesoría internacional de negocios. Apoyamos a empresas, emprendedores, instituciones e inversores que buscan expansión transfronteriza coordinando inteligencia de mercado, presentaciones y apoyo a la ejecución con redes profesionales locales.

Cada encargo es un proyecto definido: un alcance acordado, entregables, calendario, tarifa y traspaso, adaptados a los objetivos, sector y mercado objetivo del cliente.

Capacidades Básicas

Constitución de empresas y expansión internacional
Evaluación de entrada al mercado, opciones de establecimiento, investigación de ubicaciones y canales, planificación del lanzamiento y coordinación de proveedores cualificados.

Alianzas empresariales y desarrollo de oportunidades comerciales
Criterios de socios, mapeo de objetivos, evaluación, preparación del contacto, presentaciones comerciales, reuniones y coordinación de próximos pasos.

Comercio internacional, abastecimiento y distribución
Investigación de proveedores y compradores, comparación de abastecimiento, desarrollo de distribuidores, coordinación de solicitudes de oferta y muestras, presentaciones y seguimiento comercial.

Investigación de mercados y viabilidad comercial
Investigación del mercado, la demanda, los clientes, los competidores, los canales, las barreras, las oportunidades y la viabilidad comercial preliminar.

Apoyo a inversores y proyectos
Evaluación comercial del proyecto, mapeo de participantes y partes interesadas, coordinación de ubicaciones y reuniones, coordinación de asesores y traspaso acordado.

Franquicias internacionales y expansión de marcas
Evaluación del mercado y del consumidor, investigación de posibles operadores y socios, presentaciones, coordinación de asesores y seguimiento comercial.

Comunicación empresarial y coordinación de proyectos internacionales
Reuniones internacionales, comunicación empresarial multilingüe, localización de materiales, coordinación de proveedores, documentación y organización de hitos.

Desarrollo de negocios marítimos
Entrada en mercados marinos, investigación de equipos y abastecimiento, desarrollo de proveedores, distribuidores y compradores y coordinación comercial relacionada con puertos.

Educación internacional y movilidad estudiantil
Desarrollo de alianzas institucionales, investigación del mercado educativo y de programas, comunicación, coordinación de documentos de solicitud y apoyo previo a la llegada.

Cobertura geográfica

Mercados operativos prioritarios
- Estados Unidos (oficina de Alexandria)
- Egipto
- Türkiye
- Marruecos

Arabia Saudí y mercados en evaluación
- Arabia Saudí (oficina de Riad)
- Emiratos Árabes Unidos
- Catar, Kuwait, Baréin y Omán

Oportunidades de proyectos selectivos
- Jordania, Túnez y Argelia
- Mercados europeos seleccionados
- Mercados africanos seleccionados, incluyendo Nigeria, Senegal, Costa de Marfil, Ghana, Kenia, Tanzania, Ruanda, Etiopía y Sudáfrica

EastWest mantiene oficinas en Alexandria, Virginia; Estambul, Türkiye; El Cairo, Egipto; y Riad, Arabia Saudí. Los mercados sin oficina de EastWest se atienden mediante investigación específica de cada proyecto y cobertura de socios locales.

Industrias atendidas

- Manufactura, textiles y productos industriales
- Comercio, distribución, venta minorista y marcas de consumo
- Sector marino y marítimo, puertos, transporte y logística
- Inmobiliario, hotelería, turismo, construcción e infraestructuras
- Educación, formación y alianzas institucionales
- Tecnología y soluciones basadas en IA
- Servicios profesionales, lingüísticos y empresariales

Experiencia empresarial seleccionada

- Investigó la demanda del Golfo y MENA para una empresa de soluciones de IA y coordinó las presentaciones y negociaciones que condujeron a dos contratos gubernamentales y cinco acuerdos con el sector privado.
- Identificó y cualificó a un inversor turco para una marca de ropa estadounidense y apoyó las conversaciones mediante un contrato de franquicia firmado.
- Introduje a un fabricante egipcio de algodón en un hotel estadounidense y coordinó la prueba de muestra que llevó a pedidos mensuales recurrentes.
- Apoyó las discusiones de colaboración académica de una universidad estadounidense en Egipto y Marruecos, incluyendo un acuerdo con una organización educativa marroquí.
- Identificó Marruecos y Egipto como una empresa constructora estadounidense y coordinó las introducciones que produjeron acuerdos en Marruecos y una colaboración con promotores en Egipto.
- Investigó propiedades residenciales marroquíes para un inversor estadounidense y coordinó a profesionales locales y logística mediante la compra de dos apartamentos en Rabat.

Cómo trabajamos

Descubrir
Comprende al cliente, productos o servicios, países objetivo, objetivos, plazos y recursos.

Evaluar
Evalúa el potencial del mercado, la competencia, los clientes, las regulaciones, la distribución, las barreras de entrada y los riesgos comerciales.

Conectar
Identificar y acercarse a los clientes, distribuidores, proveedores, inversores, instituciones y socios que el proyecto necesita.

Ejecutar
Coordina presentaciones, reuniones, negociaciones, divulgación y los pasos prácticos del lanzamiento en el mercado.

Crecer
Apoya a más clientes, territorios, socios y oportunidades una vez que se establezcan los primeros resultados.

Colaboración con organizaciones comerciales

EastWest da la bienvenida a presentaciones de organizaciones comerciales y organismos de desarrollo económico a empresas que buscan asistencia independiente y específica para cada mercado. Podemos participar en discusiones exploratorias, aclarar las necesidades de los posibles clientes y proponer un alcance adecuado de apoyo.

Nuestros servicios complementan, y no sustituyen, la asistencia gubernamental a la exportación ni el asesoramiento de profesionales locales autorizados. EastWest no reclama ningún respaldo gubernamental ni relación oficial de referencia.

Límites profesionales

EastWest investiga, presenta y coordina. El trabajo legal, fiscal, contable, de inmigración, aduanas, valores, bienes raíces con licencia y de ingeniería es realizado por profesionales debidamente cualificados. EastWest no garantiza presentaciones, acuerdos, ventas, aprobaciones ni declaraciones.

Contacto

EastWest Global Business Solutions
info@eastwestglobalsolutions.com
www.eastwestglobalsolutions.com

Offices
EastWest Global Business Solutions — Oficina de Estados Unidos
5510 Cherokee Ave., Suite 300, Alexandria, VA 22312, United States
Teléfono: +1 (571) 354-1957

Oficina de Turquía — Estambul
Barış Mahallesi, Belediye Caddesi, Ginza Avinya, No: 30, İç Kapı No: 26, Beylikdüzü, İstanbul, Türkiye

Oficina de Egipto — El Cairo
33 El Batrawy St., Al Manteqah Al Oula, Nasr City, Cairo 11765, Egypt

EastWest Global Business Solutions — Oficina de Arabia Saudí
Kingdom of Saudi Arabia, Riyadh, Olaya, Building No. 48, Al Huwaishel Tower, 6th Floor, Office 607
Número nacional unificado: 70551773848